



Martedì 03/06/2025

Report Azienda: l'analisi intelligente al servizio del Commercialista

A cura di: AteneoWeb S.r.l.

In un contesto economico in continua evoluzione, la capacità di fornire ai propri clienti una consulenza strategica e proattiva è diventata un elemento distintivo fondamentale per ogni commercialista, sempre più chiamato a interpretare i numeri, a comprendere il contesto e a fornire insight preziosi per guidare le decisioni aziendali.

È qui che Report Azienda si inserisce come un potente alleato, trasformando la complessità dei dati in conoscenza actionable.

Immagina di poter offrire ai tuoi clienti una visione a 360 gradi della loro attività e del panorama in cui operano, il tutto generato automaticamente e a basso costo, sfruttando l'intelligenza artificiale. Report Azienda non è solo un aggregatore di dati, ma un vero e proprio strumento di analisi che combina informazioni societarie e di contesto con i dati dell'ultimo bilancio disponibile e i principali Indicatori Chiave di Performance (KPI).

Perché Report Azienda è uno strumento fondamentale per ogni commercialista:

- per approfondire la conoscenza dei clienti: Report Azienda permette di comprendere a fondo l'azienda del cliente: la sua storia, la sua struttura, il suo posizionamento nel mercato, i suoi principali concorrenti e la sua base clienti. Questa conoscenza approfondita consente di offrire una consulenza più mirata e pertinente alle specifiche esigenze. Molto utile, per gli stessi motivi, anche per i sindaci o revisori di società ;
- per una analisi competitiva: comprendere i concorrenti è cruciale per definire strategie efficaci. Report Azienda fornisce un quadro comparativo, evidenziando punti di forza e debolezza dell'azienda del cliente rispetto al suo settore e ai suoi competitor diretti;
- per identificare opportunità e rischi: grazie all'analisi integrata di dati finanziari e di contesto, Report Azienda facilita l'individuazione di trend, opportunità di crescita e potenziali aree di rischio. È utile per consigliare i clienti su investimenti strategici, ottimizzare i costi e misurare preventivamente la solidità finanziaria dell'azienda;
- per una valutazione di performance davvero obiettiva: i KPI forniti da Report Azienda offrono una misurazione oggettiva della performance aziendale;
- per una comunicazione efficace e di valore ai clienti: il report generato da Report Azienda (personalizzabile con i dati e le osservazioni del Professionista, è uno strumento potente per comunicare in modo chiaro ed efficace con i clienti. La presentazione organica di informazioni chiave e KPI facilita la comprensione della situazione aziendale e supporta le raccomandazioni strategiche del Professionista. Offrire l'analisi di Report Azienda a completamento dei servizi, permette di distinguersi dalla concorrenza e di fornire un valore aggiunto significativo ai clienti, dimostrando un approccio proattivo e orientato alla crescita del loro business;)
- per una scelta economica: efficienza e risparmio di tempo: l'automazione del processo di raccolta e analisi



dei dati permette di risparmiare tempo prezioso, pur fornendo attività di consulenza a valore aggiunto rispetto alle inflazionate commodities contabili e fiscali.

In conclusione, Report Azienda sfrutta la potenza dell'intelligenza artificiale per trasformare i dati in conoscenza, offrire un servizio di consulenza di qualità superiore e contribuire attivamente al successo delle aziende.

PROVA IL SERVIZIO, CLICCA QUI.